

2004年7月7日

2004 - 006

ビジネスクラスのVoIPソリューションパッケージ「VoxiP」の提供開始
～ 全国のパートナーと販売活動を展開 ～

株式会社日立コミュニケーションテクノロジー（取締役社長：青木 榮司）は、先に日立製作所にて発表した、通信と情報システムの融合ソリューション「CommuniMax」に基づく、ソリューションパッケージを提供開始いたします。

ソリューションメニューは、「IPテレフォニーを企業の競争力に」をメインテーマに、「ビジネスクラスVoIPソリューションパッケージ VoxiP(ボクシップ)」として、設計・構築・運用・保守までのご提供をいたします。このソリューションは、企業の通信環境を熟知した弊社が自信を持ってご推奨できる実績を基にパッケージ化したメニューです。具体的には以下の5分野・17ソリューションのパッケージをご用意いたしました。

- ・ オフィスの内外線の電話をIP化し、TCOの削減を図る「IP電話化ソリューション」
- ・ ホテルや金融機関向けのアプリケーションモデルをパッケージ化した「業種/業務向けソリューション」
- ・ PHSや無線IP電話によるモバイルアクセスにより業務効率化を推進する「ユビキタスコミュニケーション」
- ・ グループウェア連携や社員の在不在を管理するプレゼンスマネージメント等により知的生産性の向上を支援する「オフィスコラボレーション」
- ・ ネットワーク管理を簡易に導入出来る「マネージメントソリューション」

日立コミュニケーションテクノロジーは、多くの企業・通信事業者様にご採用いただいているSIP対応VoIPゲートウェイ「NTシリーズ」やIPテレフォニー製品「IPTOWER」「CX8000IP」などの開発・製造・販売を担当、今回はそのVoIP網構築で培った技術と経験を、ソリューションメニューとしてご提供いたします。提供開始は7月7日からで、「VoxiPソリューション」により企業ネットワーク事業で3年間1,000億円の売上げを目指します。

また、推進にあたり日立製作所の「IPテレフォニー事業推進センタ」を核とし日立グ

ループ内の連携を進めることで、よりお客様にご満足いただけるソリューションが提供出来ると考えております。さらに、製品開発においても小容量SIPテレフォニーマネージャーの市場投入等を行うなど、開発リソースの注入を集中して実行いたします。

販売体制は、従来からのネットワーク・IP教育で培ってきたパートナーの技術者を核として、全国のパートナー200社に対する教育・技術提供を行い推進する他に、情報系のパートナー200社の開拓を目指します。パートナーメニューとしては、「VoXiPサポートセンター」による見積もり支援や、専任販売/技術部門からの営業・技術教育の提供などを実施いたします。また、SIPプロトコルやソフトフォンのAPI開示を行い、アプリケーションパートナーの開拓も推進します。「VoXiPサポートセンター」は、当初30名でスタートし順次増強して参ります。

【「VoXiP」ソリューションパッケージ】:「別紙1」をご参照ください。

【展示】

7月22・23日に東京国際フォーラムで開催される「HITACHI ITコンベンション2004」を共催するとともに、当社ブース及びセミナーにおいて「VoXiP」の代表的なメニューのご紹介をいたします。

「HITACHI ITコンベンション」URL：<http://hitachi-itcon.com/>

【商品名称に関する表示】

記載の会社名・製品名はそれぞれの会社の商標もしくは登録商標です。

【「VoxiP」についての問合せ先】

株式会社 日立コミュニケーションテクノロジー

企業ネットワーク事業部 システム部 [担当：小島]

〒140-0013 東京都品川区南大井六丁目26番3号 大森ベルポートD館

電話 03-6404-0522 (ダイヤルイン)

同 営業本部 営業企画部 [担当：鈴木]

(住所：同上)

電話 03-6404-0518 (ダイヤルイン)

【報道についての問合せ先】

株式会社 日立コミュニケーションテクノロジー

コーポレートサポート室 [担当：市川]

〒140-0013 東京都品川区南大井六丁目26番3号 大森ベルポートD館

電話 03-6404-1232 (ダイヤルイン)

【「VoxiP」情報提供URL】

<http://www.hitachi-com.co.jp/products/voxip/>

以 上

このニュースリリースに掲載されている情報は、発表日現在の情報です。
発表日以降に変更される場合もありますので、あらかじめご了承ください。

別紙1】『VoxP』ソリューションパッケージ

2004年7月7日

パッケージ名	概要	提供価格	主な構成製品
P電話化ソリューション			
Pテレフォニー オフィスセット	Pテレフォニーをオフィスに簡単導入 業務の効率化と経費の削減を実現	990万円	「IP多機能電話機」×100台 「INS64」4回線収容 FAX用内線8回線
ネットワーク インテグレーションセット	即戦力となるVoIP社内網を構築出来ます	69万円	2拠点間をVoIPゲートウェイで相互接続 (4チャンネル)
Pセントレックスプラン	機能重視のPセントレックスプラン 今までご利用のPBX機能も利用可能	月額43万円～	外線30番号 / 内線300台～ 初期費用は別途必要
P電話サービスセット	電話事業者のP電話サービスを手軽に導入 オフィスの通信費を低減	252万円	多機能ホタ電話機」×30台 「IP電話サービス」4回線収容 「INS64」4回線収容
業種 / 業務向け ソリューション			
コンシェルジュプラン	Pテレフォニーをホテルに導入 「サービス向上と省力化」、両方を解決	1,080万円～	「PHSアダプター」・「IP-PHS基地局」・ 「コンシェルジュ端末PC」他
NEO ILLUMEプラン	PテレフォニーとFAを連携 設備保全の効率化を実現	536万円～	「PHSアダプター」・「IP-PHS基地局」・ 障害情報収集端末「BabyJet」他
ヘルスケアプラン	病院、シニアマンション等にPテレフォニーを導入 PHS端末と連携し、看護業務を効率化 / 省力化	720万円～	「PHSアダプター」・「IP-PHS基地局」・ 専用ソフト他
Pコンタクトセンタ プラン	分散するコンタクトセンタをPで統合 受付業務の効率化と顧客満足度アップを実現	1,680万円～ (受付台50席)	「IPテレフォニーサーバ」・「ACDサーバ」・ 「IVR」・「通話録音装置」他
ブロードキャストプラン	P網を使って、音声での一斉連絡を実現 金融機関などの業務に適用	945万円～ (10拠点)	「放送用VoIPゲートウェイ」・「マイクユニ ット」・「スピーカー」・「放送管理システム」他
ユビキタスコミュニケーション			
モバイルプラン	機動性と多彩な機能でビジネスをサポート スムーズで効果的なモバイルコミュニティーを実現	670万円～ (PHS端末 50台)	「IP-PHS基地局」・「PHS端末」・ 「IPテレフォニーサーバ」他
オフィスコラボレーション			
グループウェア連携 プラン	オフィス業務とコミュニケーションのコラボレーション でビジネスをさらに加速	200万円～ (50ライセンス)	「PC連動ソフト」・「IPテレフォニーサーバ」 他
プレゼンス マネージプラン	連絡前に相手の状態(プレゼンス)を把握 無駄な電話や、電話取次ぎの手間を削減	50万円～ (100ライセンス)	「プレゼンスマネージソフト」他
TV会議プラン ～ パソコン型～	パソコンベースのビデオカンファレンス コスト削減の推進と業務効率の改善を推進	450万円～ (3拠点)	「会議サーバ」・「クライアントソフト」・ 「USBカメラ」・「ヘッドセット」他
TV会議プラン ～ 専用端末型～	使い易さを追求した、専用端末型TV会議システム ビジュアルコミュニケーションで効率UP	830万円～ (3拠点)	専用端末「ViewStation」・ モニターディスプレイ・書画カメラ他
映像配信プラン	店舗のショーウィンドウを利用し 企業PR、広告、イベント情報等を表示	210万円～	耐外光スクリーン・プロジェクター他
eラーニングプラン	国内トップクラスの納入実績「H PLUS onWeb」 イントラネットを利用した企業内教育システム	180万円～ (50名・ASP 型・3ヶ月)	「レディメイドコンテンツ」・「オーダーメイドコ ン텐츠作成」・「ASP型提供」・「SI型 提供」他
マネージメント ソリューション			
ネットワーク マネージメントプラン	ネットワークの構成 / 性能 / 障害管理等、煩雑な 管理業務から解放	月額31万円～ (3拠点・3ノド)	「ネットワーク障害監視サービス」・ 「ネットワーク性能管理サービス」他
ITマネージメントプラン	運用管理業務改善に役立つ作業や手順を体系化 運用管理プロセスのベストプラクティス	月額14万円～ (サーバ5台)	「障害検知」・「リモート切り分け」・ 「稼働レポート」他

注：価格はすべて税込み価格です。構成製品にはオプションを含みます。